

modibic Enterprise

명함은 더 이상 종이가 아닙니다

이제 기업의 핵심 데이터 자산입니다

기업의 비즈니스는 이제 "데이터"로 관리됩니다. 임직원의 명함 한 장이 곧 기업의 브랜드이자, 고객 관계의 출발점입니다. 명함을 디자인 산출물에서 '전사 데이터 자산'으로 전환하는 스마트 전자명함 솔루션

modibic Enterprise Smart Business Card Platform B2B 제안서





이 질문부터 드리겠습니다

? 직원이 퇴사하면

고객 정보는 어디에 남습니까? 퇴사자의 개인 휴대폰에 저장된 수백 건의 연락처는 회사로 돌아오지 않습니다.

? 받은 명함, 지금

제대로 활용되고 있습니까? 서랍 속에 쌓인 명함은 데이터가 아닙니다. 잠자는 영업 자산입니다.

? 명함 데이터는

회사가 통제하고 있습니까? 대부분의 기업은 이 질문에 명확하게 답하지 못합니다.

"지금, 고객 명함 데이터는 회사 것이 아닙니다"

☐ 명함은 더 이상 "교환"이 아니라 "데이터 관리"의 문제입니다.

현재 기업 명함 관리의 현실

반복되는 비용

종이 명함은 인쇄, 배송, 재발급 비용이 지속적으로 발생합니다. 직급 변경, 부서 이동마다 전량 폐기 후 재인쇄가 반복됩니다.

통제 불가능한 저장

직원 개인 단말에 저장된 연락처는 회사 자산이 아닙니다. 퇴사 순간 그 데이터는 영원히 사라집니다.

엑셀의 한계

엑셀 기반 관리로는 최신 데이터 유지가 불가능합니다. 중복, 오류, 누락이 누적되며 신뢰할 수 없는 데이터로 전락합니다.

명함은 디지털이 아니라 여전히 "관리되지 않는 데이터"입니다.



문제의 본질은 명함이 아닙니다

데이터입니다

현재의 문제

- 고객 정보가 조직 전반에 흩어져 있음
- 중복과 누락이 반복적으로 발생
- 조직 단위 활용 및 분석이 불가능

필요한 전환

명함을 바꾸는 것이 아니라 **데이터 구조를 바꿔야** 합니다. 고객 정보가 개인이 아닌 기업 자산으로 체계적으로 축적되는 구조, 그것이 진정한 해결책입니다.

기존 디지털 명함의 문제

시중의 디지털 명함 솔루션은 대부분 개인 편의 중심으로 설계되어 있습니다. 기업이 필요로 하는 통제·보안·데이터 활용 기능이 근본적으로 부재합니다.

QR / URL 단순 공유

링크 공유에 그칠 뿐, 조회 현황이나 데이터 축적이 불가능합니다.

개인 중심 서비스

기업 관리자가 통제하거나 회수할 수 있는 권한 구조가 없습니다.

데이터 활용 불가

수집된 명함이 분석·CRM 연동·인사이트로 이어지지 않습니다.

명함은 디지털이 되었지만, 운영 방식은 여전히 아날로그입니다.





그래서 필요한 것은

명함 앱이 아니라

기업용 데이터 플랫폼입니다

명함을 전사 데이터 자산으로 전환하는 스마트 전자명함 솔루션

단순히 디지털 명함을 주고받는 것을 넘어, 기업 전체의 고객 네트워크를 체계적으로 수집·관리·분석·활용할 수 있는 통합 플랫폼이 필요합니다. modibic은 바로 그 플랫폼입니다.

modibic은 이렇게 시작합니다



누구나 쉽게 만드는 디지털 명함

몇 분 안에 브랜드 명함을 생성하고 즉시 공유 가능합니다.



링크 · QR · NFC 기반 공유

다양한 채널로 상황에 맞게 명함을 전달합니다.



앱 설치 없이도 수신 가능

상대방이 앱을 설치하지 않아도 브라우저에서 바로 열립니다.

처음은 쉽지만, 구조는 기업 확장을 전제로 설계되어 있습니다.



modibic의 핵심은 확장성입니다



개인

디지털 명함 생성 및 공유로 빠르게 시작



팀

팀 단위 명함 관리 및 브랜드 통일성 유지



기업

전사 데이터 통합, 보안 관리, CRM 연동

단순한 명함 앱이 아니라 기업 전체 네트워크를 연결하는 플랫폼입니다. 개인의 사용 경험에서 출발해 자연스럽게 기업 전체의 데이터 인프라로 확장됩니다.

종이 명함의 한계를 넘어, 기업의 인적 네트워크를 완벽하게 통제하고 세일즈 퍼포먼스를 극대화하는 차세대 전자명함 플랫폼입니다.



🔥 현장에서 가장 반응이 좋은 기능

폰만 갖다 대면 끝

NFC 기반 HCE(Host Card Emulation) 기술로 태그 없이 스마트폰 간 직접 명함 전달. 가장 빠르고 직관적인 명함 교환 경험을 제공합니다.

"현장에서 명함 교환 속도가 영업 성과를 좌우합니다."

👉 와우 팩터로 강력한 첫인상을 남겨 고객의 기억을 선점합니다

NFC HCE 기술의 강점

- 태그 불필요 — 별도 NFC 스티커나 카드 없이 스마트폰만으로 작동
- 앱 설치 불필요 — 상대방은 앱 없이 브라우저에서 바로 열림
- 즉각적 전달 — 1초 이내 명함 전송 완료
- 전시·행사 최적화 — 수백 명을 만나는 현장에서 압도적 효율
- Android 즉시 / iOS 확장 — Android 기종 즉시 사용, iOS 대응 지속 확장 중

mOCR — AI 명함 인식 기술

종이명함이 데이터로 변환됩니다

해외 출장에서 받은 명함, 언어를 몰라 그냥 버린 경험이 있으십니까? 이제 사진 한 장이면 충분합니다. modibic의 AI 기반 mOCR(modibic multimodal OCR) 기술은 다국어 명함을 정확하게 인식하고 자동으로 연락처를 저장합니다. (입력 비용 없이 고객 데이터를 확보합니다!)

촬영

명함 사진 한 장

AI 인식

자동 텍스트 추출

저장

연락처 자동 등록

자산화

기업 DB로 통합

- 한국어·영어·중국어·일본어 등 초강력 다국어 지원(100개국 이상)
- 비즈니스 맞춤형 번역 현지화
- 이름, 직함, 회사명, 연락처 필드 매핑 및 저장(스마트 해시태그까지 자동)

👍 수집된 명함은 자동으로 기업 데이터 자산이 됨



명함이 분석되기 시작합니다



기업 정보 자동 분석

명함에 담긴 회사명을 바탕으로 기업 규모, 업종, 주요 사업 영역을 자동으로 분석합니다.



인물 역할 및 직급 분석

상대방의 직함과 조직 내 위치를 파악하여 적합한 커뮤니케이션 전략을 제시합니다.



비즈니스 접근 전략 제안

축적된 데이터를 기반으로 영업 접근 방식, 후속 액션 타이밍, 맞춤형 전략을 자동으로 추천합니다.

📄 명함은 단순 저장이 아니라 **영업을 위한 인사이트로 확장**됩니다.

“영업 성공 확률을 높입니다”

개인은 이렇게 확장됩니다

One Card, Multi-Profile

하나의 명함으로 끝나지 않습니다. 하나의 NFC 카드로 최대 **9개의 비즈니스 프로필**을 통합 관리합니다. 여러 역할과 상황에 맞춰 다양한 프로필을 운영할 수 있으며, 이 구조는 곧 기업 확장의 기반이 됩니다.

👍 이 기능은 단순 편의가 아니라 기업의 영업 대응력을 구조적으로 강화합니다.

🏢 공식 직함 명함

회사 공식 브랜드 아이덴티티가 적용된 기본 명함(회사 인증명함) 및 이메일 자동 서명 및 화상회의(Zoom, Teams 등) 가상 배경 기능을 통해 온라인 환경에서도 브랜드 아이덴티티 각인

🌐 해외 영업 명함(다국어 명함)

바이어 국적에 맞춘 언어로 즉시 전환하여 명함 전송. 초강력 다국어 지원(100개국 이상)

🤝 파트너십 명함

협회, 겸임 직책, 프로젝트 전용 명함(상황에 맞춰 프로필을 전환하고 즉시 공유)

👜 세일즈 키트 명함

미팅 목적에 최적화된 영업 특화 명함(맞춤형 세일즈 정보 구성), 명함 내에 회사 소개서, 제안서, 제품 홍보 영상 등을 탑재.



이제 **개인을 넘어** 기업으로 확장됩니다

개인의 명함이 아니라 **기업의 데이터 자산**으로 전환됩니다. 모든 직원의 고객 네트워크가 기업 자산으로 통합되는 순간, 비즈니스의 경쟁력이 달라집니다.





modibic이 만드는 3가지 핵심 변화

브랜드 통제 & 비용 절감

modibic은 단순한 명함 앱이 아닙니다. 템플릿/브랜드 컬러/로고 통제를 통해 전사 명함 품질을 관리하고, 종이 명함의 제작·폐기·인사변경 재발주 비용을 완벽히 제거합니다. 전사 명함 디자인을 중앙에서 관리하고 인쇄·재발급 비용을 구조적으로 제거합니다. 브랜드 일관성과 운영 효율을 동시에 실현합니다.

고객 데이터 전사 자산화

현장에서 개인이 흩어 보관하던 명함을 '명함함'과 받은명함 관리로 중앙화하고, 중복 및 변경 데이터를 정제하여 "활용 가능한 통합 DB"로 유지합니다. 퇴사로 인한 데이터 유실을 원천 차단합니다.

보안 & 컴플라이언스

역할 기반 권한(RBAC), 로그인 OTP, 철저한 감사 로그(행위/다운로드/IP) 및 보관기간 정책, 퇴사/회수 정책 등 대기업 수준의 "관리·감사 대응형" 기능을 제공합니다. 금융·공공 수준의 보안 아키텍처를 적용합니다. 접근 권한 관리, 감사 로그, GDPR·개인정보보호법 대응까지 완벽히 지원합니다.



기업의 명함 운영 방식이 바뀝니다

1 ❌ Before

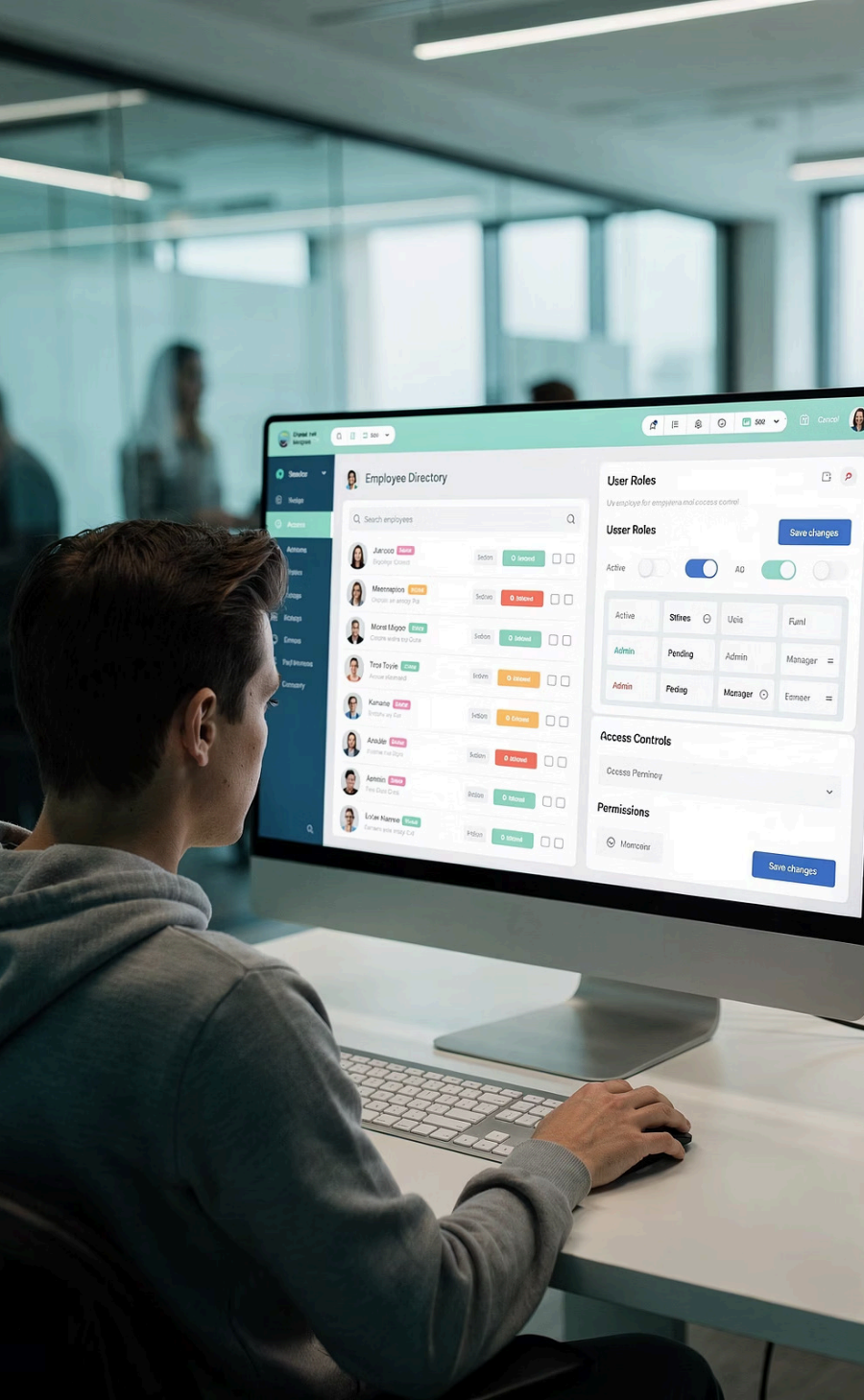
- 종이 명함 — 인쇄·폐기 반복
- 직원 개인 단말에 저장
- 엑셀 수동 관리
- 퇴사 시 데이터 소멸
- 실시간 업데이트 불가

2 ✅ After

- 디지털 명함 — 즉시 생성·수정
- 통합 데이터베이스 중앙 관리
- AI 기반 자동 분류·정제
- 퇴사 시 즉시 접근 차단
- 실시간 업데이트 및 분석

📌 이 변화가 곧 기업 경쟁력의 차이를 만듭니다.

기업이 직접 관리하는 명함 시스템



1

일괄 생성

관리자 대시보드에서 전 직원 명함을 일괄 생성하는 기능도 제공하고 브랜드 템플릿을 일관되게 적용 가능합니다.

2

권한 관리 (RBAC)

부서별·직급별 접근 권한을 세밀하게 설정하여 데이터 노출 범위를 기업이 직접 제어합니다. 역할 기반 권한 관리 RBAC(Role-Based Access Control)

3

HRMS(인적자원 관리시스템) 연동

인사 시스템과 연동하여 입사, 퇴사 시 자동으로 관리되며, 부서 이동, 승진 시 명함이 자동으로 갱신도 가능합니다.

4

즉시 차단

퇴사 처리 즉시 해당 직원의 명함 접근이 차단되어 고객 데이터 유출을 구조적으로 방지합니다.

가장 중요한 변화

고객은 더 이상
직원 개인의 자산이 아니라

회사 전체의 자산이 됩니다

이것이 modibic Enterprise가 제공하는 가장 본질적인 전환입니다. 고객 정보의 소유권을 기업으로 되돌리는 것, 그것이 지속 가능한 비즈니스 성장의 기반입니다.



흩어진 명함이 하나의 데이터로

- 1 부서별 통합 관리**
영업, 마케팅, 임원 등 부서 구분 없이 고객 명함 데이터를 하나의 플랫폼에 통합합니다.
- 2 중복 제거 및 데이터 정제**
AI가 자동으로 중복 연락처를 탐지·병합하고 오래된 정보를 정제하여 데이터 품질을 유지합니다.
- 3 이력 기반 관계 관리**
누가 언제 누구를 만났는지 이력이 축적되어 관계의 깊이와 온도를 파악할 수 있습니다.

이 구조는 CRM의 시작입니다

modibic의 통합 데이터베이스는 독립 시스템이 아닙니다.

Salesforce, HubSpot 등 기존 CRM과 연동하여 고객 데이터를 더욱 풍부하게 만드는 **CRM 인프라의 출발점**입니다.

엔터프라이즈 수준 보안 구조



OTP 인증

접근 시 OTP 이중 인증으로 무단 접근을 원천 차단합니다.



접근·다운로드 로그

누가 언제 어떤 데이터에 접근하고 다운로드했는지 완전한 감사 이력을 제공합니다.



데이터 보관 정책

법적 요구에 맞는 데이터 보관 기간 설정 및 자동 삭제 정책을 지원합니다.



SSO & SCIM 연동

기업 IT 인프라와 완벽하게 통합되어 사용자 관리를 자동화합니다.

금융 및 공공 수준의 보안 요구사항 대응 가능합니다.



SI가 영업을 지원합니다



미팅 전 자동 브리핑, 리포트

만날 고객의 최신 회사 정보, 업계 동향, 이전 대화 이력을 미팅 직전 자동으로 요약 제공합니다. 주요 타겟 산업군의 변화 등을 자동으로 요약하는 인사이트 리포트를 정기적으로 발행합니다.



후속 연락 타이밍 추천

고객의 활동 패턴과 관계 온도를 분석하여 연락(Follow-up)하기 가장 좋은 시점을 SI가 자동으로 추천하고, 캘린더와 연동하여 중요한 세일즈 기회를 놓치지 않게 관리합니다.



네트워크 기반 관계 분석

조직 내 누가 어떤 고객과 연결되어 있는지 파악하여 따뜻한 소개 경로를 발견합니다. 방치된 인맥 자동 관리와 AI 안부 추천, 네트워크 시각화 및 타겟 인맥의 최단 소개 경로 안내 기능을 제공합니다.



데이터 기반 대시보드 분석

내 명함이 언제 어디서 가장 활발하게 교환 및 조회되었는지 분석하는 직관적인 대시보드를 제공하여 네트워킹 성과를 관리할 수 있습니다. 사내외 협업 대상을 연결하는 '인맥 네트워크' 생태계를 지원합니다.

☐ 영업은 더 이상 감이 아니라 데이터 기반으로 진행됩니다.



도입 효과는 명확합니다

80%

비용 절감

명함 인쇄, 배송, 재발급 운영 비용 대폭 절감

100%

데이터 보존

퇴사자 발생 시에도 고객 데이터 완전 보존

3X

영업 효율

AI 인사이트 기반으로 영업 성과 향상

1일

도입 속도

클라우드 기반으로 빠른 전사 배포 가능

☐ 이것은 비용이 아니라 기업 경쟁력을 위한 투자입니다.



도입 요금제 및 지원 체계

50인 이하

연 55만 원

100인 이하

연 99만 원

100인 초과

별도 문의

Enterprise 전용 기본 제공 내역

팀과 기업을 위한 완벽한 비즈니스 솔루션으로, Professional의 전 기능을 포함하여 아래 항목을 모두 무상으로 제공합니다.

1

프로필 디자인 커스텀

2

회사 인증 명함 제공

3

관리자 모드 지원

4

HRMS(인적자원 관리시스템) 연계 지원

5

전담 기술 지원 창구 운영



유연한 라이선스 구조

🏠 사용자 기반 과금

실제 사용하는 인원수에 따라 과금됩니다. 불필요한 비용 없이 규모에 맞게 합리적으로 시작할 수 있습니다.

🎨 기업 맞춤 커스터마이징

브랜드 가이드라인에 맞는 명함 템플릿, 기업 전용 도메인, 화이트라벨 옵션 등 기업 아이덴티티를 완벽하게 반영합니다.

⚙️ 관리자 시스템 포함

전사 명함 통합 관리 대시보드, 통계 리포트, 권한 관리, HR 연동이 기본 포함됩니다. 별도 추가 비용 없습니다.

도입 규모, 산업, 보안 요구사항에 따라 최적화된 패키지를 제안 드립니다. 당사 담당자와 협의하여 귀사에 맞는 구조를 설계해 드립니다.



권장 도입 범위 및 운영 설계 (3-Phase)

1

Phase 1. 기본 구축 (2~4주)

브랜드 템플릿 세팅, 권한(RBAC) 설정, 관리자 초대, 조직 업로드 및 기본 명함 발급을 진행합니다.

2

Phase 2. 운영 고도화 (4~8주)

사내 HR/HRMS 시스템 연동을 진행하며, 퇴사자 처리 정책과 감사 로그 보관 기간을 확정하고 전사 명함함 운영 규칙을 정착시킵니다.

3

Phase 3. 성과 확장 (상시 운영)

인사이트 대시보드 기반의 KPI 관리, 부서별 중복 데이터 정제 루틴 운영, AI 옵션 기능 적용을 통해 활용도를 극대화합니다.

☐ 권장 운영 역할 (RACI)

성공적인 운영을 위해 **인사/총무 부서**는 조직 정보 및 승인/퇴사 정책을 관리하고, **IT/보안 부서**는 권한 및 데이터 반출 통제 기준을 수립하며, **영업/마케팅 부서**는 실질적인 명함함 운영과 활용 시나리오를 주도하는 것을 권장합니다.

관리 리소스 최소화 및 ESG 경영 실천

1

HRMS 연계 및 즉시 조치 대시보드

대량 인사 데이터 엑셀 업로드 및 HRMS(인적자원 관리시스템) 연계를 통해 입사, 승진, 이동 시 명함이 실시간 업데이트됩니다. 퇴사 처리나 엑셀 추출 건수 등 리스크 신호를 즉시 조치할 수 있는 관리자 대시보드를 제공합니다.

2

ESG & CSR 연동

종이 명함 제작 및 폐기로 인한 낭비와 탄소 발자국을 줄입니다. 앱 내 네트워킹 활동으로 적립된 캐시백을 사회적 기부 계좌로 연동하여 기업의 투명한 CSR 활동을 지원합니다.





리스크 없이 시작할 수 있습니다



소규모 파일럿

효과 검증

전사 확장

대규모 전사 도입

전에 소규모로 시작하여 실제 효과를 검증한 후 단계적으로 확장하는 방식을 채택합니다. 예산 리스크 없이 검증된 ROI를 기반으로 의사결정이 가능합니다.

검증하고 확장하는 파일럿 프로그램

파일럿 구성

01

대상 조직

임원 및 영업 조직 중심으로 선정. 가장 빠르게 효과를 체감할 수 있는 핵심 사용자 그룹입니다.

02

규모

10~30명 규모로 시작. 전사 배포 전 관리 가능한 규모에서 충분히 검증합니다.

03

기간

1~2개월 집중 테스트. 단기간 내 명확한 도입 효과 데이터를 확보합니다.

파일럿이 포함하는 것

- 전담 온보딩 지원
- 커스텀 브랜드 명함 셋업
- 관리자 대시보드 교육
- 중간·최종 효과 리포트
- 전사 확장 로드맵 제안

부담 없이 검증하고, 성과 기반으로 확장 가능합니다.





지금 바꾸는 것은 명함이 아닙니다

비즈니스의 방식입니다

modibic은 단순한 디지털 명함 솔루션이 아닙니다.

modibic은 기업의 고객 네트워크를 체계적으로 관리하고, 영업 효율을 극대화하며, 데이터 주권을 기업으로 되돌리는 비즈니스 인프라입니다.

modibic

문의하기

제안서 다운로드

지금 시작하십시오! (데모 신청)

“지금 파일럿을 시작하면 2개월 내 결과를 확인할 수 있습니다”